资本运作经验：

用一份资产尽可能产出多于一份的经济效益，再用经济效益去产生更多的经济效益。

资本左右口袋两边倒。

一定要有支出计划

创业经验：

3个月必须能养活自己公司，否则弃子回头再捡起来。

还没盈利前能省则省，能让别人先垫就垫着，答应就算亏了也会还。

跟人合作一定站在对方角度，让对方不会亏。

其他经验：

要一步一步布局非流动性资产，未来某时刻能变现的资产。

任何方面（资本运作，创业，股票等）时刻都要有总资产1/3的备用金。

做事前要有全盘计划。

开会时要带笔记本记录。

一笔大交易（花钱）时，一定要尽量衡量出所有利弊，回家想最少3个晚上，不着急，慢慢再决定。

对着镜子练习演讲，落落大方，思路清晰，没有小动作。

给钱的时候一定要慢，收钱要快，有钱不怕买不到东西，避免仓促交易，买不到的说明命中与其无缘，但钱仍握在手里。

一定要做好时间规划，和优先度。

把公司的大目标，小目标，和现在最可行的计划，目前的项目，目前的人才。

把想法写出来，写得通，画图画得通。

每天想想第二天要做的事情，写下来，成为行程表。

可以与任何人接触，都是谈判的过程，目的都是说服对方。要预测到对方所有可能说的话和预备对应答复。

酸甜有人品，苦乐我自知。

要让别人觉得自己很忙，不是随便就能约出来的。

别人问的问题没想好的时候，直接说没想好，然后说解决办法。

跟人表述时，用1，2，3点酱紫的方式表达。